

カリキュラムとスケジュール

期日	カリキュラム概要	講師
10/2（水） 13:00～ 17:00	●売り上げるのに必要なストーリー作り 商品情報、ペルソナ(顧客像)づくり、販売実践（ロールプレイ）を通じて売れるまでのストーリーを考えます。	ソフィアブレイン 代表 小宮山 真吾 氏
10/17（木） 13:00～ 17:00	●【売れる！】商品(サービス)ページのラフ案作成 Part1 売上を上げるための要素をたくさん詰め込んだ商品（サービス）ページのデザイン案を講義とワークショップを通して考えます。	
10/30（水） 13:00～ 17:00	●【売れる！】商品(サービス)ページのラフ案作成 Part2 売上を上げるための要素をたくさん詰め込んだ商品（サービス）ページのデザイン案を講義とワークショップを通して考えます。	
11/13（水） 13:00～ 17:00	●【売れる！】トップページのラフ案作成 お客様が知りたい情報が一目瞭然の、トップページデザインを講義とワークショップを通して考えます。	
12/5（木） 13:00～ 17:00	●トップページと商品ページのラフ案の発表と講評 ・講義を通して作成した商品（サービス）、トップページ案の発表 ・デザイン案からホームページを作成するための今後の実行計画を考えます	

期 間 ： 2013 年 10月 2日 ～ 12月 5日（全5回）

主 催 ： 沖縄県商工会連合会

会 場 ： 名護市産業支援センター 名護市大中一丁目19番24 号

定 員 ： 20社

備 考 ： ■ 沖縄県内で事業を営む方で、カリキュラムの全日程を受講可能な方
■ 1 社から受講頂ける人数は、最大2名様までとさせていただきます。

受講料無料！

沖縄県商工会連合会のホームページ（<http://www.oki-shokoren.or.jp/>）からお申込み頂くか、下記の申込書へ記入の上、FAXにてお申込み下さい。

申込み：FAX 098-859-6149 （TEL 098-859-6150 藤岡、金城あや子）

会 社 名 ※				会 社 住 所 ※				
ふ り が な ※								
受 講 者 名 ※								
ふ り が な								
受 講 者 名								
電 話 ※		F	A	X				
E メ ー ル ※								

※は必須入力項目になります。