昨年、受講生 好評価87%を達成したセミナーがパワーアップして再登場!

販売力UPセミナーinうるま

一 どのように来店を促し、売上へつなげるのか —

沖縄県商工会連合会では、<u>頑張っているけど集客・売上が思うようにいかない</u>と悩む、県内で「サービス業」を営む皆さまに「どうやって来店を促すのか」「お客様への販売促進はどうやるのか」 といった悩みを解決するためのノウハウを、専門家を招いてお伝えします。

中小規模の事業所で、新しい取り組みによって現在の経営内容を改善していこう!という やる気のある方ならば、どなたでも受講OKです!

受講料「無料」で、この内容は今回限り!?になりますので、この機会に是非ご参加ください。

講師紹介



北谷メディア有限会社 地域密着マーケッター 末次 康博 氏

沖縄で結果を出す マーケティングを追求

実践と検証を繰り返していくことで把握した沖縄のマーケット特性から、大切なお客さまを120%ハッピーにするための、マーケティングのノウハウをお伝えします。



(株)船井総合研究所 経営コンサルタント 加茂 奈月 氏

思い描いた夢をカタチに 夢を実現するためには、まずは、 売ることが先立ちます。いくら良

売ることが先立らます。いくら良 い商品・サービスがあっても、売 れなければ、意味がありません。

売ること=販売力を身につければ、商売はもちろん、人間関係も向上します。ただの小手先のノウハウではない、販売術を私と一緒に習得しましょう!



集客磁石 マーケティングコンサルタント 梅垣 揚太 氏

中小に愛と勇気と現金を

売上を伸ばすことに集中する姿勢 とエンドユーザーの立場から発想 する常識破りの企画力を元に、ど うすればお客様の来店が増えるの か!?

来店されたお客様にどうやって 販売していくかのノウハウをお伝 えします。

主催 沖縄県商工会連合会