

カリキュラムとスケジュール

開催日	カリキュラム	講師
6/18 (火) 18:30 ~ 21:30	オリエンテーション 沖縄県商工会連合会 藤岡 敬一	販売力UPセミナーの説明
6/19 (水) 18:30 ~ 21:30	売上を上げる「メニュー作り」 集客磁石 マーケティングコンサルタント 梅垣 揚太氏	来店したお客さまがご覧になるメニュー、買って頂きたい商品・サービスを選んで頂けていますか？ メニューを変えることで、買って頂きたいメニューを選んで頂き易くなり、客単価UP・利益率UPに繋がります。 この講義では、売れるメニュー作りのノウハウを学び、自店のメニューをどのように変えれば売れるメニューになるかを考えます。
6/25 (火) 18:30 ~ 21:30	来店客数を増やす「店頭演出」 株式会社 船井総合研究所	皆さまのお店は、お客様が見かけて直ぐに「何を買っているお店か」「おすすめ商品は何か」等が分かりますか？ 店頭演出を変えることで、お客様にお店を見つけて貰い易くなり、行ってみたい！と感じさせることができます。
6/26 (水) 18:30 ~ 21:30	加茂 奈月氏	この講義では、来店客を増やすための店頭づくりのノウハウを学び、来店客数を増やす店頭演出を考えます。
7/2 (火) 18:30 ~ 21:30	お客さまを集める「チラシ作り」 北谷メディア有限会社	新聞・ポストに入る沢山のチラシの中から、ターゲットとなるお客様に自社のチラシを見つけて頂き、読んで、購買して頂けるチラシには仕掛けがあります。
7/3 (水) 18:30 ~ 21:30	地域密着マーケッター 末次 康博氏	この講義では、見込み客を集めるためのチラシ作りのノウハウを学び、どんなチラシを作れば見込み客を集めることができるか考えます。
7/9 (火) 18:30 ~ 21:30	個別相談会 集客磁石 梅垣 揚太氏 株式会社 船井総合研究所 加茂 奈月氏 北谷メディア有限会社 末次 康博氏 沖縄県商工会連合会 平良 雄史 藤岡 敬一	講義を通して考えた「メニュー」「店頭演出」「チラシ」をもとに、講師との個別相談形式でアドバイスを受け、実店舗でのアクションに繋がります。

期 間 : 2013年 6月 18日 ~ 7月 9日 (全7回)

主 催 : 沖縄県商工会連合会

会 場 : 石川地域活性化センター舞天館 うるま市石川2313-3

定 員 : 30名

備 考 : サービス業の開業を目指す創業者、又は沖縄県内でサービス業を営む事業者でカリキュラムの全日程を受講可能な方

(セミナー受講が難しい日程がある場合は、お問合せください)

沖縄県商工会連合会のホームページ (<http://www.oki-shokoren.or.jp/>) からお申込み頂くか、下記の申込書へ記入の上、FAXにてお申込み下さい。

申込み : FAX 098-859-6149

(TEL 098-859-6150 藤岡、金城文字)

受講料無料!

ふりがな ※		会社名 ※	
氏名 ※			
会社住所 ※			
電話 ※		F A X	
Eメール ※			
所属商工会			

※ は必須入力項目になります。