

集客増、売上げ増を目指す
小売・サービス事業者向け

定員満近

売上げUPセミナー in 北谷

— どのように来店を促し、販売へつなげるのか —

沖縄県商工会連合会では、集客増・売上げ増に悩んでいる県内事業者の皆さまに「どのように来店を促すのか」「来店されたお客様への販売促進はどうやるの」といった悩みを解決するためのノウハウを、専門家をお招きしてお伝えします。

事業所の規模・業種・業態は問いません。

新しい取り組みによって、現在の経営内容を改善していこうというやる気のある方ならばどなたでもOKです！

講師紹介



経営戦略オフィス
中小企業診断士
井海 宏通 氏

〔講義のポイント〕
企業の経営課題を解決し、
業績を向上させる

自社の課題を発見する／「知っているか」より「出来ているか」を意識する思いから、「会社のあるべき姿」の根本的価値観から「売上」だけではなく、「利益」を上げるための考え方をお伝えします。



集客磁石
マーケティングコンサルタント
梅垣 揚太 氏

〔講義のポイント〕

中小に愛と勇気と現金を

売上を伸ばすことに集中する姿勢とエンドユーザーの立場から発想する常識破りの企画力を元に、どうすればお客様の来店が増えるのか！？来店されたお客様にどうやって販売していくかのノウハウをお伝えします。



㈱船井総合研究所
コンサルタント
金子 友香 氏

〔講義のポイント〕

商品の魅力をお客さまに
伝える売場づくり

「商品の魅力的価値やストーリーを伝える“手書きイラスト”」「作り手の思いが伝わる売場づくり」「ファン客を増やせる販促ツール」のノウハウを事例からお伝えします。

主催 沖縄県商工会連合会