

自社のネットショップ 売れてますか!?

売れない!!! 売れない理由
 選ばれる理由
販売戦略
書くチカラ
 Webライティング

・・・があること
知っていますか?

インターネットを活用して、自社商品・サービスを販売している会社の担当社員様

受講無料 講師

株式会社グリーゼ
 江島 民子 氏
 Tamiko Ejima

富士流通システムエンジニアリング株式会社などを経て、フリーのシステムエンジニアとして、業務管理・会計システムの開発などに携わる
 2001年に日経ウーマン誌選出「ウーマン・オブ・ザ・イヤー」ネット部門7位受賞
 東京・大阪・福岡・秋田・新潟・仙台・福井・高知・大分・宮崎・沖縄など全国の商工会議所・産業振興公社等で、セミナー開催
 著書に「楽天市場ではやく儲かる徹底セミナー」など



ネット販売力強化のための 見直し 改善 セミナー

セミナースケジュール

- 第1回** 11月8日(土) 14:00~18:00
 あなたのサイトは、「なぜ売れないのか？」
 自社サイトは、「なぜ売れない」のでしょうか？
 ここで、売れているサイトと自社サイトを比較・分析し、改善点の洗い出しを行います。
- 第2回** 11月22日(土) 14:00~18:00
 販売戦略の立て方①
 ~「選ばれる理由」を考える~
 お客様が、あなたのサイトを知ってもらい・選んでもらえるための対策を考えます。
- 第3回** 12月6日(土) 14:00~18:00
 販売戦略の立て方②
 ~売れるWebページのための「書くチカラ」を培う~
 自社の商品の良さを、顧客に伝えるための商品紹介文文章力を身につけましょう。

- 第4回** 2月7日(土) 14:00~18:00
 成果発表会準備
 [販売戦略立案(企画書作成)]
- 第5回** 2月21日(土) 14:00~18:00
 成果発表会

会場 宜野湾ベイサイド情報センター

駐車場のご案内
 ・会場敷地内駐車場
 ・会場向かい駐車場

97	~	99
108	~	116
123	~	130

参加条件

- ※全回出席できる方、毎回課題を提出できる方
- ※当セミナーは、次回までの課題や実践及び成果報告を兼ねておりますので、後学のための受講はご遠慮ください。
- ※ノートパソコン必須。
- ※参加者の理解度、進捗状況などにより、カリキュラムの一部が変更になる場合があります。あらかじめご了承ください。
- ※セミナーの内容上、所属する会社情報(売上げ・転換率など)を開示していただきます。
- ※セミナー受講中(講座中・懇親会中・メールリストなどすべて)に知った他社の情報(数値データ、企画、制作物などすべて)については、一切他言したり、転送したり、ブログに書いたりしないでください。また、他社情報が含まれる資料やメモの取り扱いには、十分ご注意ください。

必ずお読み下さい。



定員:15~30名程度 ※募集人数が15名未満の場合、開催を中止することがあります。
 申込方法:沖縄県商工会連合会ホームページの専用フォーム(右のQRコードよりアクセス可)よりお申込み
 いただくか、上の申込票に記入の上、FAXにてお申込み下さい。 FAX:098-859-6149

お名前		会社名	
会社の住所			
お電話	-		-
メールアドレス		@	
所属商工会	商工会	<input type="checkbox"/> 上記「参加条件」	<input type="checkbox"/> 同意する

経営力向上 支援事業

向上

経営塾 in 宜野湾

◎ 沖縄県 〇 沖縄県商工会連合会