

店舗運営の「集客」「販売」ノウハウお伝えします

販売力UPセミナー in 南風原

— どのように来店を促し、販売へつなげるのか —

沖縄県商工会連合会では、頑張っているけど集客・売上げが思うようにいかないと悩む、県内で「店舗」を営む皆さまに「どうやって来店を促すのか」「お客様への販売促進はどうやるのか」といった悩みを解決するためのノウハウを、専門家を招いてお伝えします。

店舗の規模は問いません。新しい取り組みによって、現在の経営内容を改善していこう！というやる気のある方ならば、どなたでも受講OKです！

受講料「無料」で、この内容は今回限り！?になりますので、この機会に是非ご参加ください。

講師紹介

 <p>北谷メディア有限会社 地域密着マーケッター 末次 康博 氏</p>	 <p>(株)船井総合研究所 経営コンサルタント 加茂 奈月 氏</p>	 <p>集客磁石 マーケティングコンサルタント 梅垣 揚太 氏</p>	 <p>(株)クレサス WEBプロデューサー 高岡 瑞樹 氏</p>
<p>沖縄で結果を出すマーケティングを追求 実践と検証を繰り返していくことで把握した沖縄のマーケット特性から、大切なお客さまを120%ハッピーにするための、マーケティングのノウハウをお伝えします。</p>	<p>思い描いた夢をカタチに 夢を実現するためには、まずは、売ることが先立ちます。いくら良い商品・サービスがあっても、売れなければ、意味がありません。 売ること＝販売力を身につければ、商売はもちろん、人間関係も向上します。 ただの小手先のノウハウではない、販売術を私と一緒に習得しましょう！</p>	<p>中小に愛と勇気と現金を 売上を伸ばすことに集中する姿勢とエンドユーザーの立場から発想する常識破りの企画力を元に、どうすればお客様の来店が増えるのか！？ 来店されたお客様にどうやって販売していくかのノウハウをお伝えします。</p>	<p>沖縄から世界へ挑戦！ インターネットを情報の集約点として、企業の情報を的確に整理し、お客様に対して分かりやすく企業の「売り」を伝えていくことで、お客様の「買い」につなげていくノウハウをお伝えします。</p>

主催 沖縄県商工会連合会