

# カリキュラムとスケジュール

開催日	カリキュラム概要	講師
9/28 (金) 14:30～ 18:30	オリエンテーション、自己紹介 あなたのサイトは、なぜ売れないのか？（セールスプロセスの重要性） 1. 知ってもらおう 2. 来てもらおう 3. 選んでもらおう 課題：あなたの商品、サービスはどこと比較検討されているのか（競合調査）	株式会社 グリーゼ 代表取締役 込山 民子 氏
10/12 (金) 14:30～ 18:30	課題発表会 あなたのサイトは、なぜ売れないのか？（セールスプロセスの重要性） 3. 選んでもらおう（2回目） 課題：選ばれる理由を写真と文章で表現してみよう	株式会社 グリーゼ 代表取締役 込山 民子 氏
10/19 (金) 14:30～ 18:30	効果的に経営戦略を進めるにあたって活用できる中小企業施策、地元商工会の活用方法について事例を交えて紹介します。	沖縄県商工会連合会 スーパーバイザー 吉元 真嗣
	転換率を上げるホームページ制作 3つのポイントを学びます。 1. 写真 2. 商品コピー 3. ホームページのページ構成	株式会社 アイ・オーダー 取締役 近藤 貴子 氏
11/16 (金) 14:30～ 18:30	課題発表会 あなたのサイトは、なぜ売れないのか？（セールスプロセスの重要性） 1. 知ってもらおう（2回目） 2. 来てもらおう（2回目） 課題：セールスプロセスと、トップページのファーストビュー（ラフ案）完成	株式会社 グリーゼ 代表取締役 込山 民子 氏
11/30 (金) 14:30～ 18:30	課題発表会 成果発表会について 課題：成果発表会資料の作成	株式会社 グリーゼ 代表取締役 込山 民子 氏
12/7 (金) 14:30～ 18:30	成果発表会 ITを活用したセールスプロセス図の発表 トップページのファーストビュー（ラフ案）の発表	株式会社 グリーゼ 代表取締役 込山 民子 氏

期 間 : 2012年9月28日～12月7日（全6回）

主 催 : 沖縄県商工会連合会

会 場 : 北部生涯学習推進センター 名護市為又1220-146

定 員 : 30名

備 考 : 下記条件「全て」を満たす方が対象となります。

- ・ インターネットを活用して商品、サービスを提供されている方
- ・ セミナーに「ノート型パソコン」を持ち込み出来る方
- ・ ビジネスモデルの再構築について決定権がある方と、  
ホームページの修正等ができる技術者との「2名1組」での参加が可能な方  
(決定権のある方がホームページの修正等が出来る場合は、1名での参加も可能です)
- ・ 全てのカリキュラムが受講可能な方

**受講料無料！**

沖縄県商工会連合会のホームページ (<http://www.oki-shokoren.or.jp/>) からお申込み頂くか、下記の申込書へ記入の上、FAXにてお申込み下さい。

申込み : FAX 098-859-6149

(TEL 098-859-6150 藤岡、金城)

ふりがな※	ふ	り	が	な	※
氏名※	H	P	製	作	※
	担	当	者	名	※
会社名※	H	P	製	作	※
	会	社	名	名	※
会社住所※					
電話※	F	A	X		
Eメール※					
Eメール※ (製作会社)					
所属商工会					

※は必須入力項目になります。