沖縄県商工会連合会 会報誌

まじゅん

「まじゅん」とは、
沖縄の言葉で「一緒」の意味。
会員の皆様とともに歩むという
想いがこめられています。

9月号
SEP. 2021
No.301

SHOKOKAI 商工会 発信！ okinawa

経営革新物語　事業所名：K・テック

デジタル技巧の導入等による生産性向上

経営革新計画の概要

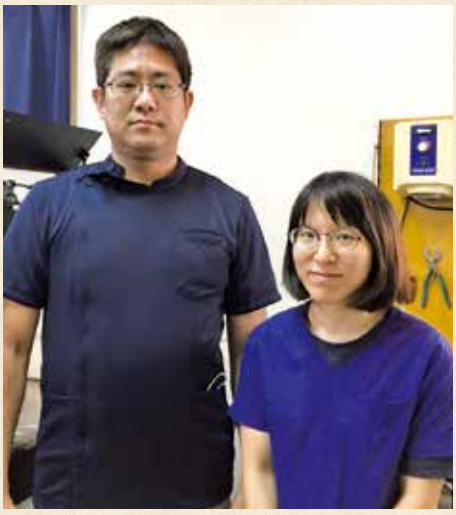
歯科技工士としての20年超のキャリアと切削の技術力を生かし、デジタル技工を導入します。課題であった一部外注していた業務の内製化対応により、CAD／CAM冠の制作時間が大幅に短縮され、短納期要請に応えます。また、新たな歯冠修復物を手掛け、審美歯科の対応を強化します。

計画策定に取り組んで：與儀社長コメント

申請にあたって、計画書作成における専門分野の表現の仕方等、親身になって対応いただきました。並行して取り組んだものづくり補助金を使って機械を導入しました。機械の性能が想像以上に良く、今後に期待が持てます。

経営指導員より

設備投資のご相談をきっかけにスーパーバイザーのサポートを受けながらものづくり補助金と並行で支援を行いました。デジタル技工の導入が今後の強みになっていく事業所ですので、引き続き販路面での支援も出来ればと思います。



代表の與儀健三さん、妻元子さん

経営指導員 藏盛 晴歌

事業所名：K・テック
所 在 地：宜野湾市長田4丁目1番7号
代 表 者：與儀健三
電　　話：090-4352-7573

CONTENTS

2P ●青年部だより
●女性部だより
3P ●事業承継支援のおもな流れ
4P ●最低賃金引上に対する4経済団体によるコメント
5P ●沖縄県よろず支援拠点相談事例
6P ●持続化補助金を活用した販路事例
7P ●中小・小規模事業者向けEC化支援オンラインセミナーのご案内
8P ●全国商工会会員福祉共済活用事例
●商工会「クラウド会計」のご紹介

青年部だより

令和3年度　第44回「若い経営者の主張発表県大会」を開催！

北中城村のイオン沖縄ライカム3階イオンホールにて、2年ぶりに「若い経営者の主張発表県大会」を開催しました。

「若い経営者の主張発表県大会」は北部・中部・南部・先島の各ブロックを代表した4名による発表が行われ、審査の結果、北部ブロック代表の並里康次郎さん(本部町)が県知事賞を獲得し、県連会長賞に中部ブロック代表の上原佑太さん(宜野湾市)、県青連会長賞に南部ブロック代表の稲福政則さん(与那原町)、先島ブロック代表の砂川和廣さん(石垣市)が選ばれました。審査委員長からは、それぞれの発表内容が個性を活かしたものとなっており、発表者のレベルが高く、優劣を決めるのは難しいと述べられ、毎年、主張発表のレベルが向上していることが感じられました。

県知事賞に選ばれた北部ブロック代表の並里康次郎さんは、9月8、9日に長崎県にて行われる、令和3年度九州地区商工会青年部合同研修会の若い経営者の主張発表大会に沖縄県代表として出場します。

優勝旗の授与

発表者の皆さん

女性部だより

令和3年度九州ブロック商工会女性部交流研修会主張発表大会で優秀賞を受賞

令和3年度九州ブロック商工会女性部交流研修会は、商工会女性部員による日頃の女性部活動や女性部員としての活動等を発表し、相互研鑽、資質の向上を図り、今後の女性部活動の活性化に資することを目的に去った7月6日(火)に佐賀県唐津市で九州各県の女性部員160名が参加して開催されました。

当研修会の主張発表大会に、沖縄県代表として読谷村商工会女性部長島袋孝子さんによる『女性部活動と地域振興・まちづくり』サブテーマ「山芋づくりはおじぃのロマン」をテーマに県代表として堂々と発表しました。

読谷村で栽培されている山芋の大きさを競う「やまいもスーブ」で地域活性化を図るため、女性部でも山芋を栽培して大会に参加した取り組みと介護事業を営む島袋部長のデイサービスを利用するお年寄りとの話題になり、女性部活動を通して取組んできた結果、経営にも関係があったことを熱く語り、発表が終わった瞬間、沖縄県の参加者はもとより九州各県の参加者からも大きな拍手が上がりました。

他の地域の方の主張発表もすばらしく、女性部活動が部員の経営に貢献しているのかを再認識させられる内容でした。九州8県の代表が発表を終え、審査委員による審査の結果は、最優秀賞は佐賀県で沖縄代表の島袋さんは優秀賞を受賞しました。

発表者(島袋部長は右から４番目)

優秀賞を受賞した島袋部長

Business succession support

事業承継支援のおもな流れ

1 事業者への問いかけ

各商工会の経営指導員が日頃の経営相談の中で、代表者が60歳を超える事業者に対してお声掛けしております。

- マル経融資の相談
- 持続化補助金の事業承継加点
- 確定申告

2 初回ヒアリング

経営指導員から対象の事業所を紹介してもらい、県連の事業承継アドバイザーが一緒にお話を聞かせていただきます。

- 開業から今日までのお話
- 後継者がいるかいないか
- 引継ぎに関するお悩みごと

3 定期巡回

聞かせていただいた内容をもとに、事業承継の流れや注意点をお互いに確認します。

- 承継診断
- 課題解決
- 承継スケジュール

専門家派遣

税務など、より専門的な内容については、専門家から直接話を聞き、理解を深めることができます。

- 生前贈与の流れ
- 相続に関するお話
- 事業用資産や株価の考え方

4 事業承継計画の策定

これまでの内容をまとめて、時系列で計画に落とし込みます。

- 株式移転のタイミング
- 許認可の取得スケジュール
- 開廃業の届出（個人のみ）

5 事業承継が完了するまで

代表者は今まで育ててきた事業を後継者へ引継ぎ、後継者は新しい発想を交えて事業継続を実現するまでを、事業承継計画に沿って伴走支援します。

※ご興味のある方は各商工会の経営指導員にお声掛けいただくか、沖縄県商工会連合会支援課の事業承継担当までご連絡ください。

沖縄県商工会連合会

支援課 事業承継・創業後支援担当　TEL:098-859-6150

担当：田中、喜屋武、登川（事業承継アドバイザー）

最低賃金引上げ 4経済団体でコメントを発表

中央最低賃金審議会（厚生労働省の諮問機関）において、2021年度の地域別最低賃金額を全国で28円の引き上げとする目安が示されたことを受け、沖縄県商工会議所連合会（会長　石嶺伝一郎　那覇商工会議所会頭）など県内4経済団体は7月26日、最低賃金を議論する沖縄地方最低賃金審議会に対し、「中小企業・小規模事業者や地域経済の窮状をしっかりと考慮した議論・検討が行われるべき」とのコメントを連名で発表しました。

地域別最低賃金額改定の目安に対するコメント

沖縄県商工会議所連合会
沖縄県商工会連合会
沖縄県中小企業団体中央会
沖縄県経営者協会

- 7月14日、地域別最低賃金額改定の目安に関する中央での審議が実質的に結審し、全国加重平均額では28円、3.1%の大幅な引上げとなった。
- コロナ禍の長期化により、中小企業・小規模事業者は極めて厳しい経営状況が続いている。沖縄県においては、第3次産業のウエイトが高く、特に宿泊・飲食サービス業に携わる事業者の多くは、甚大な打撃を受けている。また、幅広い関連事業者についても、同様に厳しい状況にある。
- このような状況下で、中小企業・小規模事業者は、事業継続、雇用維持のために、補助金・助成金を活用したり、新たな借入れをしながら、なんとか資金繰りを確保し必死に耐えてきたが、これから、借入れの多くが返済期限を迎え、本当に返済できるのか多くの事業者が危機感を抱いている。
- 最低賃金が大幅に引き上げられれば、懸命に事業を維持してきた事業者が、さらに苦しい状況に追い込まれ、廃業の増加や雇用の維持に深刻な影響が出ることが懸念される。
- 今後行われる地方の審議会では、中小企業・小規模事業者や地域経済の窮状をしっかりと考慮した議論・検討が行われるべきであり、政府はコロナ禍の影響に苦しむ中小企業・小規模事業者への支援や雇用対策に万全を期してもらいたい。

安全・有利・手軽な
国の退職金制度を活用しませんか。

中小企業 CHU 退職金 TAI 共済制度 KYO
詳しくは
ホームページをご覧ください。
中退共 検索
国の制度だから安心
掛金の一部を国が助成します。
掛金は全額非課税
手数料もかかりません。
社外積立で管理も簡単
退職金試算額などをお知らせします。
（独）勤労者退職金共済機構　中小企業退職金共済事業本部　TEL(03)6907-1234　FAX(03)5955-8211

沖縄県よろず支援拠点相談事例

ネットショップの売上を上げる為の改善方法についての相談

企業名 琉球薬草本舗

【業　種】〔健康食品通販〕　【所在地】〔西原町〕　【資本金】〔個人事業〕
【創　業】〔2015年〕　【従業員】〔1人〕

相談内容

2015年からネットショップで野草茶や入浴剤などの販売を開始、売上を上げる為現在の課題である自社サイトの検索エンジンでの上位獲得とウェブ広告運用の改善について相談したい。

提案したこと

琉球薬草本舗の森裕隆さんは、個人事業として薬草などをネット販売してきた。リスティング広告なども行っているが思ったほど売上が伸びない。売上とともに利益を上げていくために何をどのように改善すれば良いか相談したいとよろず支援拠点を訪れた。

まず検索エンジンでサイトを検証してみると、検索にヒットするキーワードが絞り込めていないことがわかった。最適なキーワードでヒットを上げることが必要である。また薬草のサイトとは言えホームページ内に薬事法に抵触するような表現があると検索エンジンサイドが敬遠することがある。そこで文章とキーワードの改修や、サイトのタイトルタグ・説明文の追加変更を行うようアドバイスした。

さらにリスティング広告では売上を獲得出来ているキーワード以外の広告を停止して費用対効果のある運用に変更するようアドバイスした。また以前より全ての商品をお送料無料で全国へ発送しているとの事だったが、広告の中に表現されていなかった。サイトのトップや商品説明の中に「全国送料無料」を追記した結果、1月後には売上が1.5倍まで増加した。

また広告以外での集客方法についての相談では、ターゲットを明確に定めた情報発信を提案。見込み客への周知を強化するためグーグルマイビジネスやSNS、ブログ等の連携を行うことで新規集客を獲得し始め、売上は相談当初の2倍まで上がって来た。

今年度に入り小規模事業者持続化補助金を活用して検索キーワード広告の拡充と強化を行い、直近では目標であった月商売上を獲得、利益も大きく伸ばす事が出来た。

相談開始から1年、森さんは何度も相談に来られ、アドバイスを実践され結果を出し続けている。コロナ禍で多くの事業者のネット販売や売上拡大の相談が増加している。引き続き沖縄の事業者のネット販売を支援していく。

問い合わせ

琉球薬草本舗ホームページ
https://www.ryukyuyakusou.com/
（県よろず支援拠点コーディネーター・仲宗根功）

※掲載内容は相談者の承諾を得て紹介しています。経営者のあらゆる相談を無料で受け付けます。ご相談は、電話098（851）8460のよろず支援拠点、またはお近くの商工会へお問い合わせください。

観光関連事業者等応援プロジェクト支援金

本支援金は、下記の金額を上限に1回のみの給付となります。

個人事業者 ➡ 上限10万円
法人事業者 ➡ 上限20万円又は30万円

申請期間：2021年7月30日（金）～10月31日（日）

問い合わせ先　観光関連事業者等応援プロジェクト支援金事務局
TEL　050-3825-9018　対応時間　9:00～17:00（土日祝日対応）

Market development example

持続化補助金を活用した販路開拓事例

持続化補助金の概要

(同)OTWはマンゴー、パイナップルなど沖縄県産果実を使用した、こだわりの寒天ゼリーの製造・販売を行っている事業者です。同社の商品は、これまで県内観光施設でお土産品として販売を行っており、品質の良さから順調に売上を伸ばしていましたが、コロナ禍による観光客の渡航自粛に伴い売上が激減する事態となりました。

そこで、持続化補助金を活用し、自社ECサイトを構築することで、顧客を「観光客」から「県外の沖縄ファン」に拡大するとともに、情報発信の拠点として整備し、販路開拓を行いました。

代表　麻生氏

補助事業の成果

自社ECサイトを設置することで新たに販売チャネルを増やすことができました。更に、「企業理念」や「商品に使われている果実の収穫風景」、「アレンジレシピ」などの情報を発信することで、お客様に自社の想いや商品の良さをより深く知って頂くことができ、非対面営業ツールとしても活用することができました。

経営指導員より

コロナ禍において経営に大きな打撃を受ける中、持続化補助金を活用して新たな販路開拓を行う取組みでした。また、同社は単にECサイト設置するだけでなく、ECサイトを積極的に非対面営業ツールとして活用し、商品パッケージについても自己資金でリニューアルを行うなど、相乗効果を生む様々な取り組みを行っていることが、新規取引先の獲得などの事業成果に繋がっていると感じています。

ウィズコロナにおける地域の特産品事業者の在り方を共に模索していく支援を今後も行っていきたいと思います。

経営指導員　與儀大樹

事業所名:合同会社OTW
所 在 地:名護市大中1丁目19−24
　　名護市産業支援センター303
代 表 者:麻生　康恵
電　　話:080-1456-4176

令和3年度持続化補助金申請スケジュール

〈一般型〉

第6回受付締切	2021年10月1日(金)[郵送:当日消印有効]
第7回受付締切	2022年 2月4日(金)[郵送:当日消印有効]

〈低感染リスク型ビジネス枠〉

第3回受付締切	2021年 9月 8日(水)[電子申請のみ]
第4回受付締切	2021年11月10日(水)[電子申請のみ]
第5回受付締切	2022年 1月12日(水)[電子申請のみ]
第6回受付締切	2022年 3月 9日(水)[電子申請のみ]

※電子申請システム(名称:Jグランツ)を使用するにあたって予め「GビズIDプライムアカウント」を取得する必要があります。
※お問い合わせ先:コールセンター　03-6731-9325

ONLINE SEMINAR

中小・小規模事業者向け
EC化支援オンラインセミナーを無料公開

全国商工会連合会では、全国の中小・小規模事業者を対象としてECサイト開設を目的としたEC化支援事業を開始いたしました。この事業は、全国の中小・小規模事業者のECサイト開設により販路開拓・売上増加を支援する事業で、ECに関する基礎から開設、疑問解消まで最短で習得することができる無料セミナーとなっております。

【セミナー・ワークショップ（カラーミーショップ構築）の概要】

開催日 下記スケジュール参照（各回90分）
会　場 ライン（Zoom）
参加費 無料
定　員 セミナー　各回500名、カラーミーショップ構築　各回10名

COLOR ME by GMOペパボ

日付	開催時間	セミナータイトル	日付	開催時間	セミナータイトル
10月6日	15:00	EC セミナー【基礎編】	12月9日	15:00	カラーミーショップ活用セミナー
10月8日	15:00	EC セミナーコンテンツ編	12月15日	15:00	EC セミナー【集客編】
10月12日	15:00	カラーミーショップ構築	12月20日	15:00	EC セミナー【コンテンツ編】
10月13日	15:00	EC セミナー【集客編】	12月21日	14:00	LINE 公式活用セミナー
10月14日	15:00	カラーミーショップ活用セミナー	12月22日	15:00	SNS セミナー【基礎編】
10月20日	14:00	LINE 公式活用セミナー	1月13日	15:00	カラーミーショップ活用セミナー
10月21日	15:00	SNS セミナー【基礎編】	1月18日	15:00	カラーミーショップ構築
10月25日	15:00	EC セミナー【啓発編】	1月19日	14:00	LINE 公式活用セミナー
10月27日	15:00	EC セミナー【コンテンツ編】	1月20日	15:00	EC セミナー【集客編】
11月4日	15:00	EC セミナー【基礎編】	1月24日	15:00	EC セミナー【啓発編】
11月10日	15:00	EC セミナー【集客編】	1月26日	15:00	SNS セミナー【基礎編】
11月11日	15:00	カラーミーショップ活用セミナー	2月8日	15:00	カラーミーショップ構築
11月16日	15:00	カラーミーショップ構築	2月9日	15:00	EC セミナー【集客編】
11月17日	15:00	SNS セミナー【基礎編】	2月10日	15:00	カラーミーショップ活用セミナー
11月18日	14:00	LINE 公式活用セミナー	2月16日	15:00	SNS セミナー【基礎編】
11月22日	15:00	EC セミナー【啓発編】	2月17日	14:00	LINE 公式活用セミナー
12月8日	15:00	EC セミナー【基礎編】	2月21日	15:00	EC セミナー【啓発編】

【セミナー・ワークショップ（カラーミーショップ構築）申し込み方法】

お近くの商工会に問い合わせていただくか、全国連のホームページで毎月月末に公表する翌月分のECセミナー・ワークショップに関するご案内をご確認いただき、専用フォームよりお申し込みください。

全国連ホームページ　https://www.shokokai.or.jp/

発行／沖縄県商工会連合会　〒901-0152 那覇市小禄1831-1（沖縄産業支援センター6階）　TEL.098-859-6150 FAX.098-859-6149 URL.http://www.oki-shokoren.or.jp 編集・印刷／有限会社サン印刷

商工会会員の皆様だからこそ加入できる特別な福祉共済

今回は南城市商工会会員である一般社団法人 南城市観光協会の取り組みをご紹介します。

南城市観光協会は発足して今年で12年目を迎え、設立当初3人だった職員数は現在31人に。事務局長の屋我英樹さんが一番大切にしていることは、「働きやすい職場環境」。全国商工会会員福祉共済を活用し福利厚生を充実させることで、離職率の低下につながり、ここ5年間の離職率は低くなっていると話す屋我局長。

「“この職場なら楽しく働ける”、“出勤したい”、と思える職場から良い仕事が生まれる。これからも南城市の観光産業の発展を目指し、良い職場環境づくりに力を入れていきます！」と意気込んでいます。

屋我局長：南城市観光協会
事務局長 屋我英樹さん

南城市観光協会：一般社団法人 南城市観光協会
南城市知念字久手堅541番地　Tel：098-948-4611
http://okinawa-nanjo.jp

製品・企画開発　ソリマチ株式会社　■東京本社／〒141-0022 東京都品川区東五反田3-18-6 ソリマチ第8ビル
TEL.03-5475-5301 FAX.03-3446-0252　www.sorimachi.co.jp